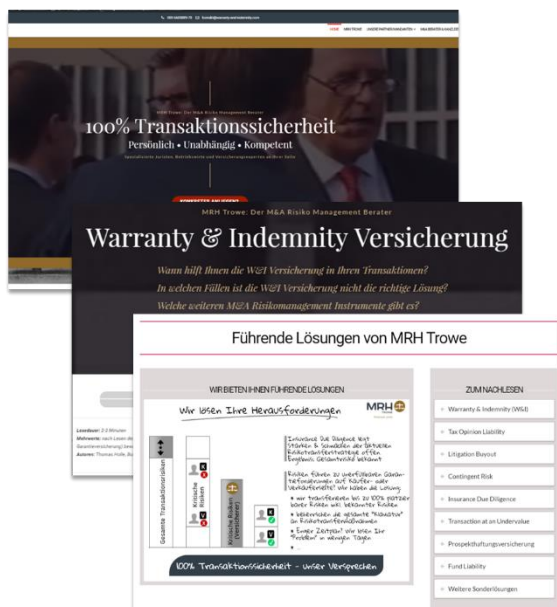


MRH Trowe startet: www.warranty-and-indemnity.com – Ihr Portal für M&A Risiko Management –

Um Interessenten die vielfältigen, zum Teil komplexen M&A Versicherungslösungen näherbringen zu können, haben wir uns entschlossen Ihnen hierfür mit www.warranty-and-indemnity.com ein eigenes Portal zur **M&A Versicherung** anzubieten. Auf diesem Portal stellen wir Ihnen detailliert unsere Dienstleistungen, Marktentwicklungen, Produktinnovationen und weitere interessante Aspekte rund um das Thema Risiko Management im Rahmen eines M&A Prozesses vor. Folglich finden Sie hier nicht nur ausführliche Informationen zur Warranty & Indemnity Versicherung (kurz: W&I Versicherung), sondern zu sämtlichen im Rahmen einer M&A Transaktionen gängigen Versicherungslösungen wie z.B. die Tax Indemnity oder Litigation Buyout Versicherung.

Da unser M&A Transaktionsteam viel Wert auf hochwertige Inhalte legt, werden Sie hier in den kommenden Monaten und Jahren sowohl eigene als auch ausgewählte Beiträge von weiteren M&A Experten lesen können. Die Mehrwerte für Sie im Detail:



- *Alle M&A Versicherungen auf einen Blick*
- *Stärken & Schwächen der jeweiligen M&A Versicherungen sowie Einsatzgebiete*
- *Beispiele aus der Praxis (Problem → Lösung)*
- *Best-Practice hinsichtlich Vorgehensweise*
- *Marktentwicklungen zu verfügbaren Kapazitäten, Versichererverhalten etc.*
- *...(und viele weitere Mehrwerte)*

Das M&A Transaktionsteam wünscht Ihnen viel Spaß beim Besuch.

Kurzvorstellung unseres M&A Transaktionsteams:

Unser erfahrenes Beratungsteam im Bereich M&A Business Solutions besteht aus Mitgliedern der Geschäftsführung, Betriebswirten sowie Juristen mit internationaler Erfahrung. Wir bieten erstklassige und unabhängige Beratung bei jeglicher Art von M&A Transaktionen an. Zu unseren Auftraggebern zählen führende [Private Equity Funds](#), [M&A Kanzleien](#), [Real Estate Investoren](#) sowie Unternehmer, die wir beim Unternehmenskauf bzw. -verkauf beraten und mit unserem MRH Trowe [M&A Berater und M&A Kanzleien-Netzwerk](#) unterstützen. Durch unsere Fokussierung auf

Mehrwerte für unsere Mandanten haben wir uns zu einem der Top-3 M&A Risikomanagement Berater im deutschen Markt entwickelt.

Warum M&A Versicherungen?

In einer M&A Transaktion ist die Identifikation, Bewertung und Verhandlung bzgl. Übernahme (Käufer- oder Verkäuferseite) von erfassten Risiken einer der Knackpunkte, ob ein Deal letztlich zustande kommt oder nicht. Als M&A Risikomanagement Berater entwickeln wir für unsere Mandanten Transferstrategien, um Risiken von der Bilanz des Käufers oder Verkäufers am internationalen Versicherungsmarkt platzieren zu können. Hierbei setzen wir unsere Zugänge zu weltweiten M&A Versicherungsmärkten ein sowie in Sonderfällen (z.B. Title Risk in einer Immobilientransaktion) auch unsere sonstigen Marktzugänge als Top-10 Versicherungsmakler, um unseren Mandanten einen echten Wettbewerbsvorteil in einer Transaktion zu schaffen.

Mehrwerte einer Insurance Due Diligence

Im Optimalfall wird Risikomanagement frühzeitig in eine Transaktion integriert. Hierfür empfehlen wir den Baustein der Insurance Due Diligence einzusetzen, die neben einer frühzeitigen Verzahnung weitere Vorteile bereithält. Diese stellen wir Ihnen im Folgenden auf Käufer- und Verkäufersicht kurz vor. Eine ausführliche Darstellung finden Sie auf unserem M&A Risikomanagement Portal.

Käufer

Eine Insurance Due Diligence, durchgeführt durch Sie als Käufer (Buyer Due Diligence) im Bereich Versicherungen, identifiziert und quantifiziert Risiken, welche die Bilanz und die GuV eines Unternehmens maßgeblich beeinflussen können. Des Weiteren erhalten Sie so die Möglichkeit, den Transaktionswert noch genauer definieren zu können, indem Sie transparent mit ggfs. vorhandenen Verbindlichkeiten aus der Vergangenheit umgehen. So lassen sich diverse Post-Closing Probleme von vornherein vermeiden.

Verkäufer

Mit einer Insurance Due Diligence, durchgeführt durch Sie als Verkäufer (Vendor Due Diligence), erleichtern Sie allen Parteien einen effizienten Projektansatz. Sie nutzen so die Möglichkeit, für den Kaufpreis möglicherweise sensible Themen sachgerecht aufzuarbeiten. Ferner schafft die Insurance Due Diligence unter dem Aspekt „Dressing the bride“ erheblichen Unternehmenswert, fließt eine häufig darstellbare Kostenreduktion um den Faktor X in den Verkaufspreis mit ein.

Mehrwerte einer Warranty & Indemnity Versicherung

Eine innovative und attraktive Alternative zu den traditionellen Sicherungsinstrumenten wie Treuhandkonto (Escrow), Kaufpreisrückbehalt, Bankgarantie etc. bietet eine Versicherung von Gewährleistungs- und Freistellungsansprüchen in Unternehmenskaufverträgen ([Warranty & Indemnity Versicherung oder auch W&I Versicherung genannt](#)). Durch einen gestiegenen Bekanntheitsgrad, Verbesserung der Versicherungsleitungen und gestiegene Professionalität der beteiligten M&A Versicherer hat sich die Anzahl platzierter W&I Versicherungen im deutschen Markt in den letzten Jahren vervielfacht. Die W&I Versicherung deckt hierbei Schäden infolge von Verletzung, Unrichtigkeit oder Ungenauigkeit einer Gewährleistung oder einer Freistellungsverpflichtung ab. Sie verlagert das Risiko einer Garantiehftung oder einer Freistellungsverpflichtung aus einem Unternehmenskaufvertrag auf den Versicherungsmarkt und schafft Ihnen einen strategischen Verhandlungsvorteil. Auch sie kann sowohl auf Käufer- als auch auf Verkäuferseite abgeschlossen werden.

Darüber hinaus bieten wir als führender M&A Risikomanagement Berater Lösungen für steuerliche Risiken (sogenannte [Tax Indemnity Versicherung](#)), Risiken aus Rechtsstreitigkeiten (genannte [Litigation Buyout Versicherung](#)) sowie viele weitere führende Lösungen, die wir Ihnen auf unserem Portal zum M&A Risiko Management www.warranty-and-indemnity.com vorstellen. Hier finden Sie auch erstklassige Referenzen – ein Auszug aus unseren bisherigen Projekten – die Ihnen einen Eindruck von unserer Leistungsbereitschaft und Qualität unserer Lösungen vermitteln.

Sie haben direkt eine Frage z.B. zur W&I Versicherung, kontaktieren Sie uns gerne direkt unter folgender E-Mail-Adresse: mabs@mrh-trowe.com oder über [Kontaktformulare](#) über o.g. M&A Risikomanagement Portal – wir melden uns umgehend bei Ihnen.